

## Validation de marché

Durée du projet: 3 mois | Janvier à Mars 2022

MedAssistant adresse l'enjeu grandissant du manque de personnel dans le milieu de la santé. Ciblant les médecins et infirmières souhaitant préparer leurs clients à leur rencontre médicale, la solution assiste les clients des cliniques dans la collecte d'informations pré-rencontre. Ceci permet d'éliminer certaines tâches réalisées par le personnel soignant et leur permet d'investir leur temps à des fins requérant davantage leur expertise.

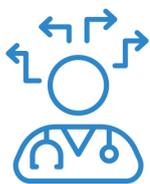


Ton Équipier m'a permis de mieux orienter la suite de mon projet entrepreneurial.

- Félix-Antoine Toussaint,  
Co-fondateur



### 1 - Objectifs du client



Comprendre comment la solution est perçue par le personnel soignant.



Identifier : Pour qui et dans quel contexte la solution apporte de la valeur.



Recueillir des informations client pour mieux définir le produit.

### 2 - Enjeux du client

- Comment s'assurer de produire un MVP qui sera adopté
- Chaque clinique et médecin ont leur fonctionnement et leur pratique
- Le temps des médecins est très limité

### 3 - Le projet

1. Identification des hypothèses les plus risquées
2. Accompagnement à la prise d'informations qualitative chez les clients
3. Atelier d'analyse des informations et de l'impact sur le projet



### 4 - Réalisations

**8** Entrevues de médecins et questionnaires

**3** Entrevues en présence du client

**1** Médecin intéressé à poursuivre

#### Timeline

Jan  
2022



Mars  
2022

#### Janvier 2022 :

Cadrage du projet, identification des besoins d'informations, préparation aux entrevues.

#### Février 2022 :

Réalisation des entrevues et documentation

#### Mars 2022 :

Atelier d'analyse, identification d'indices de segmentation du marché

- Meilleure visibilité sur les différentes étapes de validation au niveau de la commercialisation.
- Identification de contexte chez le client démontrant plus d'ouverture à l'utilisation d'une solution.
- Confirmation de la personne à aborder pour proposer la solution.

### 5 - Prochaines étapes

- Suivi avec le médecin intéressé pour mieux comprendre son contexte et l'impact d'une solution comme MedAssistant. Proposer un projet pilote et tester son MVP.
- Mettre l'énergie d'apprentissage dans les sous-segments démontrant des signes positifs.

# Contactez-nous

[tonequipier.com](http://tonequipier.com) | [info@tonequipier.com](mailto:info@tonequipier.com)

125 boulevard Ste-Foy, Longueuil, Suite 201 [www.tonequipier.com](http://www.tonequipier.com)